bonfilon

by EW'AG
GUYANE - OCT 2026

N°3

COMPRENDRE
LE MARCHÉ DU TRAVAIL
AUX ANTILLES-GUYANE

Vous connaissez forcément quelqu'un. Six personnes suffiraient à vous relier à n'importe qui sur Terre. Quand il s'agit de boulot, par qui commencer pour développer son réseau ? **P.6**

Votre vie pro vous saoule ? Tant mieux. Plutôt que de vous demander, encore, de rentrer dans des cases, on a réfléchi à comment en sortir, pour s'épanouir professionnellement. **P.12**

Serais-tu notre prochain.e entrepreneur.e ? Combien de fois t'es-tu dit : « quelqu'un devrait le faire » ? Et si cette fois, ce quelqu'un, c'était toi ? **P.14**

bonfilon by EWAG

Consultez tous nos magazines
sur www.ewag.fr

Directeur de la publication
Laurent Nesty

Déléguée générale bonfilon
Audrey Béral

Rédactrice en chef
Axelle Dorville

Directeur artistique
Gwénaël Tilly

Rédactrices
Axelle Dorville,
Laurie-Anne Antoine

Photographes
Mathieu Delmer

Distribution
Guyane : Iguanacom (0694 26 55 61)
Guadeloupe : BD Locations (0690 80 15 99)
Martinique : M.C.P. (0696 78 36 58)

AGENCES
Direction Guadeloupe
Audrey Béral (0690 27 82 22)
Aurélie Bancet (0690 37 54 82)
Direction Guyane
Mathieu Delmer (0694 26 55 61)
Direction Martinique
Émilie Valérius (0696 81 60 43)
Luciano Sainte-Rose (0696 01 62 64)
Consultantes
Angela Fontana, Marie Prat

DIFFUSION
Directrices de la diffusion
Audrey Barty, Anouck Talban
Community manager
Alice Colmerauer
Cheffe de projet contenu
Léo Vignocan

VIDÉO / JRI
Arnaud Galipo, Sariatha Boulard

Axelle Dorville
Rédactrice en chef

Audrey Béral
Déléguée générale bonfilon

Gwénaël Tilly
Directeur Artistique

GUADELOUPE
SIÈGE SOCIAL
ZAC Rue Henri Becquerel
BP 2174
97 195 JARRY CEDEX
0590 41 91 33

MARTINIQUE
Immeuble Perie Médical
Rue Ernest Hemingway
Étang z'Abricot
97 200 FORT DE FRANCE
0596 30 14 14

GUYANE
5 chemin Grant
Lotissement Montjoyeux
97 300 CAYENNE
0594 694 26 55 61

© EWAG. La reproduction, même partielle, des articles, photos et illustrations publiés est interdite.

Ce magazine est imprimé aux Antilles-Guyane, imprimeur certifié PEFC, sur papier issu de forêts gérées durablement. Ouvrage imprimé à 100% avec des encres respectueuses de l'environnement et conforme à la norme imprim'vert.

ÉDITO

Être sur Linkedin aujourd'hui, c'est régulièrement tomber sur des publications de compatriotes à la recherche d'un emploi au pays. Parfois, ils sont plein d'entrain. Ils et elles rentrent au pays ou viennent d'obtenir leur diplôme, présentent leur parcours et souhaitent "mettre leurs compétences au service des entreprises locales". De plus en plus régulièrement, ils sont assez désespérés. Ils en sont à [insérer ici un nombre compris entre 50 et 300] candidatures envoyées, une poignée de réponses de recruteurs les encourageant à continuer à chercher, et très très peu d'invitations à un entretien. Pourtant, autour de nous, on voit bien qu'il y en a qui parviennent à trouver leur place, voire même à s'épanouir professionnellement. Ce sont vous, des proches ou encore mon collègue Arnaud/ma collègue Laurie-Anne/ma collègue Magaly en couverture.

Est-ce que cela veut dire que tout est simple et qu'il faut juste s'en donner les moyens ? Loin de là. Mais force est de constater qu'il y a des éléments qui reviennent systématiquement dans l'expérience de ceux qui peuvent aujourd'hui dire qu'ils ont trouvé leur voie professionnelle : par leur réseau, en se rendant visible, en saisissant des opportunités imprévues, en se challengeant sur des missions et projets (fake it until you make it, ne dit-on pas), notamment. Et ce sont ces éléments que nous avons souhaité mettre en évidence dans les pages de ce cahier.

Bien entendu, on ne vous promet pas que ces conseils vous permettront de trouver le job idéal qui durera toute une vie, avec l'employeur, les missions et les collègues parfaits. Mais on peut sans trop se tromper vous assurer qu'ils vous mettront sur la bonne voie pour toujours mieux rebondir.

Bonne lecture

Axelle Dorville

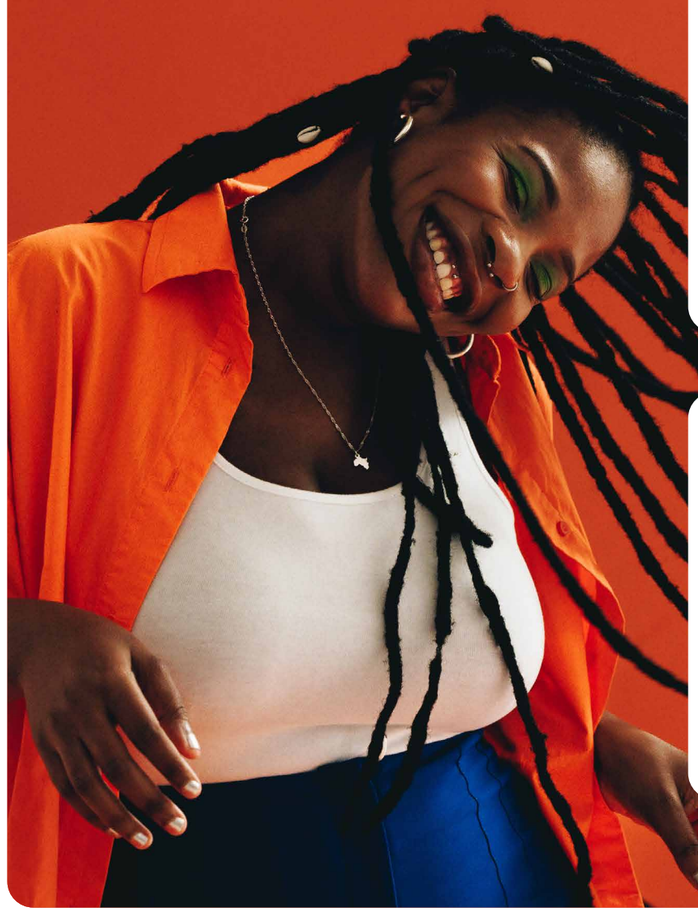
SOMMAIRE

4 / Ne pas passer inaperçu.e
6 / Vous connaissez forcément quelqu'un
8 / On fait les comptes
11 / Les talents sont déjà là
12 / Votre vie pro vous saoule ? Tant mieux
14 / Serais-tu notre prochain · e entrepreneur.e ?

Ne pas passer inaperçu.e

« J'ai travaillé avec cette personne/j'ai entendu parler de cette personne, elle pourrait correspondre à ton offre d'emploi »… Ce type de phrase, c'est du miel pour les oreilles des recruteurs. Alors toi en tant que candidat.e, ta mission est de réussir à faire recommander ton profil par des personnes bien placées, pour ainsi susciter l'intérêt de recruteurs en recherche. Et comment être recommandé.e ? En développant ta marque personnelle, afin que l'on pense spontanément à toi pour une opportunité professionnelle.

Texte Axelle Dorville



Tu es actuellement en poste

Travailler sur ta marque personnelle est idéal pour maîtriser l'image que tu souhaites véhiculer de façon générale. C'est l'occasion de faire le point sur tes expériences passées et comment tu pourrais les remobiliser dans ton emploi actuel. Et puis si ton boss ou des recruteurs potentiels te (re) découvrent ainsi, c'est toujours ça de pris pour une évolution future.

Tu es en recherche d'emploi

C'est le meilleur moment pour travailler ta marque personnelle et voir ses effets. Tu peux réfléchir à tes anciennes expériences, voir ce qu'elles disent de toi (les talents que tu as développés et dont tu as su tirer parti), et comment elles pourraient faire écho à ce que recherchent des recruteurs. Tu risques même de te rendre compte de la richesse de ton parcours. Sympa pour rebooster la confiance en soi dans l'aventure (pénible) de la recherche d'emploi !

Qu'est-ce que c'est, la marque personnelle

C'est une démarche de valorisation de ta singularité, soit l'ensemble de tes talents, compétences, valeurs, de ta vision, de tes engagements, bref de tes atouts différenciants

Développer ta marque personnelle en 5 étapes

1ère étape - Introspection
Remonte le fil de tout ce dans quoi tu as été engagé.e jusqu'à maintenant : boulots, bénévolat, activités, parfois même tes expériences perso. Dans tout ça, qu'est-ce qui fait que tu es, non pas le.la meilleur.e, mais unique ? C'est la question à te poser.

Fais ici le bilan de tes expériences passées, celles qui rendent ton parcours unique.

Pour la suite des étapes, on t'apprend à demander des feedbacks, développer ton influence, créer un support de valorisation de ton profil et à préparer ton discours pour des entretiens.

Scanner le QR code pour poursuivre

Vous connaissez forcément quelqu'un.

Votre cousine connaît un comptable. Ce comptable connaît un entrepreneur. Cet entrepreneur connaît un journaliste. Qui lui, connaît la styliste de… Michelle Obama. Ce que nous venons de vous illustrer à l'instant n'est rien d'autre que la théorie des 6 poignées de main. Soit, six personnes suffiraient à vous relier à n'importe qui sur Terre. La grande question est donc : on commence par qui ? Texte Laurie-Anne Antoine

1

Avez-vous déjà pensé à votre entourage ?

La tatie qui vous apporte toujours des avocats, l'ami que vous contactez à chacune de vos sorties et puis il y a aussi cette copine de classe… Ghislaine ? Jocelyne ? Avec qui vous aviez souvent cours. Toutes ces personnes qui gravitent autour de vous possèdent un point commun : elles ne vous sont pas inconnues. Et c'est d'ailleurs ce que vous demande votre réseau, que vous vous posiez la question :« Qui, parmi les gens que je connais, pourrait connaître quelqu'un que j'aimerais rencontrer ? »

2

Devenez ami avec Linkedin

Une photo professionnelle, des expériences, une formation et des compétences, ça vous semble jouable ? Parce que c'est tout ce qu'il faut pour que n'importe qui puisse comprendre, en quelques secondes, qui vous êtes. Une fois que c'est fait, partez à la conquête de relations. Commencez encore une fois par des gens que vous connaissez déjà : anciens camarades, collègues, proches… Puis montez d'un cran en ajoutant également les personnes que vous rencontrerez au fur et à mesure. Mais attention, n'allez pas collectionner les connexions comme des cartes Pokémon. Un commentaire sous une publication, des félicitations pour un nouveau poste ou une question bien choisie peuvent être le début d'une vraie conversation.

Besoin d'inspiration ? Voici notre sélection de profils antillo-guyanais !

https://www.linkedin.com/in/julien-picot-dbm/ **(Guadeloupe)**
https://www.linkedin.com/in/joanne-leonin/ **(Martinique)**
https://www.linkedin.com/in/elodie-alexander-designer/ **(Guyane)**

3

Allez là où les professionnels vont

Le commerce a sa CCI, le BTP a sa fédération, le tourisme a ses comités, l'entrepreneuriat a ses incubateurs… Chaque secteur a ses rendez-vous, ses réseaux et ses petites habitudes. Fédérations, associations, espaces de coworking, salons, conférences, ateliers… Croyez-nous lorsque l'on vous dit que les professionnels finissent toujours par se croiser. Le problème, c'est que vous ne saurez peut-être pas où les trouver mais par chance, on a un cheat code pour vous ! Servez-vous de LinkedIn comme d'un moteur de recherche en tapant « votre métier + votre territoire ». Regardez qui ressort, puis analysez le cercle de relations de ces personnes. En fouillant juste assez, vous saurez avec qui elles travaillent et surtout, à quels événements les trouver.

4

Oubliez vos intérêts un moment

Face à vous se trouve une personne qui travaille dans l'entreprise de vos rêves. La tentation est grande, vous trépignez d'impatience et tout ce qui vous vient en tête est de sortir le CV, expliquer votre parcours et demander s'il n'y aurait pas « une petite opportunité » à vous proposer. Mais résistez. Comme nous le disait Pascal Fardin, directeur général de Contact Entreprises dans la 1ère édition de bonfilon : « Le réseau fonctionne quand il repose sur l'entraide et non sur une recherche d'intérêt immédiat ». En vous intéressant sincèrement à votre interlocuteur, vous repartirez peut-être avec bien plus qu'un contact.

5

Devenez vous-même une personne utile

Quelqu'un cherche un graphiste ? Vous en connaissez justement un. Une offre d'emploi vient de passer et vous pensez immédiatement à quelqu'un ? Envoyez-la lui. Vous avez une compétence qui peut aider sur un projet ? Proposez-la. **Votre réseau n'est pas un distributeur automatique à opportunités.** Plus vous êtes capable de créer des connexions pour les autres, plus les autres penseront à vous lorsqu'une connexion pourra vous servir.

6

Faites preuve de personnalité

Parce qu'entre « Bonjour, je suis actuellement à la recherche d'un emploi dans… » et une vraie conversation, il y a tout un monde. Parlez de ce qui vous passionne, racontez votre parcours avec vos mots, posez une question que personne n'attendait. Vous n'avez pas besoin d'être la personne la plus bavarde de la pièce. **Il suffit parfois d'être celle dont on se souvient.** Et dans un petit écosystème où les gens finissent souvent par se connaître, être mémorable n'est clairement pas négligeable.

On fait les comptes

2 464 €

C'est ce que gagne en moyenne un salarié guyanais qui travaille à temps plein.

Source : Insee, Base Tous salariés, fichier Postes au lieu de travail en géographie au 01/01/2025

1 665 €

C'est le revenu mensuel en-dessous duquel 50 % de la population gagne moins et 50 % gagne plus.

Sources : Insee, Fichier localisé social et fiscal (Filosofi), enquête Budget de famille 2017. Revenu médian annuel de 19 990 €.

1 032 € par mois

C'est ce que coûte par mois le panier moyen (le budget alimentation) d'une famille de 4 personnes.

Calcul : Coût panier moyen "Economique" national de 800 € (Famille rurales, Observatoire des prix 2025) + écart de prix de 29 % (Insee Analyses Guyane N°63)

29 sem
Salaire minimum mais au stricte minimum c 2500€ le stricte minimum avec la vie chere et un salaire idéal c 3500€ pour vivre
1
Répon... Répondre avec u... Masq...

29 sem
« Un petit salaire de ministre » elle a raison de viser haut ! J'adore 😍
22
Répondre Répondre avec un reel

26 sem
A partir de 10.0000€
Répondre Masquer

29 sem
En vrai de vrai 2800€ et 3000€ sont raisonnables. C'était un plaisir d'avoir échangé avec vous
1
Répon... Répondre avec u... Masq...

42 sem
La question était le salaire mon pour bien vivre je dirais 2300 net pour un célibataire sans enfant . Le double +400€ pour un couple puisqu'il y a des frais annexes quand on est en compile qu'on a pas seul... et on y rajoute 500€ pour les 2 premiers enfants puis 250 à partir de bb 3 🥰🥰 une famille de 5 personne pourrait vivre décemment avec 6250€ par mois net... soit 2 salaires de plus de 3175€ net 🥰🥰 mais où trouvent ont ça en Martinique en milieu de carrière réellement?

35 €

C'est le coût d'un abonnement mensuel au réseau de transport en commun agglo'bus de la CACL. Il faut compter de 10 € à 40 € le ticket sur le réseau de Transport Interurbain Guyanais.

Source : semop-agglobus.fr et ctguyane.fr

14,45 € /m²

C'est en moyenne le prix du mètre carré en location.

Source : Observatoire des territoires, Loyer d'annonce par m· charges comprises pour un appartement type du parc privé locatif (€ / m2) 2025

~470 €

C'est ce que peut représenter le budget d'une petite voiture chaque mois.

Estimation basée sur une citadine d'occasion achetée 10 000 €, conservée 5 ans, environ 1 500 km parcourus par mois, 600 € d'assurance annuelle et 600 € d'entretien/réparations annuels. Carburant calculé sur la base d'une consommation de 5,6 L/100 km et d'un prix de 2,12 €/L en Guyane (relevé juin 2026).

Les talents sont déjà là

Nombre de nos employeurs sont convaincus que les talents dont nos entreprises ont besoin se trouvent déjà ici, dans les territoires, à condition de les accompagner dans leur évolution. C'est le cas chez GBH, dont le vivier des cadres est issu des territoires et de la promotion interne. Une démarche défendue à travers le programme Talents porté par le Groupe. Texte Axelle Dorville

En mai dernier, une quinzaine de collaborateurs du groupe exerçant aux Antilles-Guyane, en Afrique, dans l'océan Indien et l'océan Pacifique, ont rejoint la quatrième promotion du programme Talents. Depuis, ils et elles développent leurs compétences en management, ressources humaines et comptabilité-finances, à raison d'un module par mois pendant 5 mois.

« Ce programme nous permet de préparer une nouvelle génération de managers aux enjeux du pilotage de l'entreprise et aux exigences du groupe GBH, notamment en matière de sens du client, d'agilité et de résilience. Il contribue à former des cadres capables de relever les nombreux défis du Groupe, en particulier dans son développement international. » détaille Mathieu Chammas, Responsable du développement RH du groupe.

Aux Antilles-Guyane, GBH s'est associé à l'une des grandes écoles supérieures de commerce françaises, l'EM Normandie Compétences, pour la mise en œuvre de ce parcours. Chaque année, la Direction générale et la Direction des ressources humaines identifient et sélectionnent 15 à 20 collaborateurs sur des critères de mobilité, entre les territoires et à l'international, ainsi que de capacité à évoluer vers des fonctions de direction à moyen ou long terme. *« Le principe est de partir du premier niveau de management pour progressivement construire les compétences nécessaires à la prise de responsabilités. Un chef des ventes peut ainsi, à terme, se voir confier un poste de directeur commercial. »*

Qu'ils détiennent un diplôme de niveau CAP ou de niveau master, un questionnaire en amont du parcours permet d'évaluer le niveau des collaborateurs sélectionnés afin de déterminer un socle commun sur lequel bâtir la formation. Le premier module du programme se déroule à Paris et permet aux collaborateurs des différents territoires de se rencontrer. C'est au Havre, dans les locaux de l'EM Normandie, que se tient le dernier module, permettant aux participants de mobiliser les compétences acquises tout au long du parcours, sous la forme d'un business game à l'issue duquel ils sont amenés à "revendre" leur entreprise devant un jury.

Une fois formés, ils intègrent un vivier de talents mobilisable lorsqu'un poste de direction se libère. *« Lors d'un recrutement, notre premier réflexe est de mobiliser les talents en interne. Depuis 2022, 64 collaborateurs ont été formés et font toujours partie du groupe. »* explique Mathieu Chammas. Le dispositif constitue ainsi un véritable outil de fidélisation, mais aussi d'attractivité, en offrant des perspectives concrètes d'évolution et en valorisant les parcours. Le programme crée par ailleurs une cohésion naturelle entre les participants et un réseau au sein duquel ils peuvent continuer à échanger et s'entraider face aux problématiques rencontrées dans leurs fonctions.

« Nous invitons chaque année nos directeurs et directeurs adjoints à participer à un programme « executive » complémentaire assuré par l'ESCP Paris, afin d'actualiser les compétences de nos dirigeants face aux mutations du monde professionnel » ajoute le Responsable de développement RH. Pas à pas, GBH bâtit ainsi un véritable parcours de formation au service de l'évolution des talents de nos territoires.

Découvrez GBH : www.gbh.fr

GBH

Votre vie pro vous saoule ? Tant mieux.

On a marché sur la Lune. Des robots opèrent aux côtés de chirurgiens. L'IA écrit, traduit, programme et répond à nos questions en quelques secondes. On peut travailler depuis l'autre bout du monde avec quelqu'un que l'on n'a jamais rencontré. Et pourtant, pour prouver qu'on est professionnellement intéressant, on continue parfois à compter les CDI. Alors, plutôt que de vous demander de rentrer davantage dans les cases, on vous a dégoté ce qui existe à côté, autour et parfois complètement en dehors.

Texte Laurie-Anne Antoine

Miser sur ses compétences transversales

Imaginons : vous avez été vendeur pendant huit ans. Sur votre CV, cela tient en quelques mots. Dans la vraie vie, cela peut vouloir dire négocier avec un client indécis, désamorcer un conflit, fidéliser une clientèle, comprendre un besoin en quelques minutes, atteindre des objectifs et garder le sourire quand la journée part en vrille. C'est tout l'intérêt des compétences transversales : elles peuvent voyager d'un métier à l'autre.

Demandez-vous : **qu'est-ce que mon parcours m'a appris à faire que je pourrais faire ailleurs ?**

- **LES + :** Vous capitalisez sur votre expérience, vos acquis et votre réseau sans repartir de zéro. C'est souvent une première piste facile à explorer.
- **LES – :** Encore faut-il savoir traduire ces compétences pour qu'elles parlent à un recruteur. Et certains changements nécessiteront malgré tout une formation.

Dans la catégorie : je peux commencer à explorer maintenant

Expérimenter : Service Civique, volontariat, immersion…

Choisir son métier peut être assez difficile lorsque l'on a jamais vraiment eu l'occasion de l'approcher. Mais la bonne nouvelle, c'est qu'il existe des dispositifs comme le Service Civique, le volontariat, l'engagement associatif, l'immersion, qui vous permettent justement d'expérimenter avant même de vous décider.

Demandez-vous : **qu'est-ce que je me sens prêt(e) à tester sur le court/moyen terme ?**

- **LES + :** Vous découvrez un environnement, développez des compétences, rencontrez des professionnels et pouvez même mettre un peu plus clairement le doigt sur ce qui vous plaît (ou pas).
- **LES – :** Ce n'est pas forcément une solution financière à long terme et rien ne garantit un emploi à la sortie.

Dans la catégorie : je suis prêt(e) à changer davantage

Travailler autrement : freelance, indépendant, télétravail…

Le même savoir-faire peut prendre une tout autre forme lorsqu'on change de cadre : freelance, indépendant, missions ponctuelles, télétravail… Et depuis les Antilles-Guyane, cela peut aussi permettre de travailler avec des clients ou entreprises situés ailleurs, sans forcément déménager.

Demandez-vous : **est-ce que je cherche un nouveau métier ou simplement une nouvelle façon d'exercer le mien ?**

- **LES + :** Davantage d'autonomie, plusieurs clients, de nouvelles façons de travailler et potentiellement un marché plus large.
- **LES – :** L'autonomie vient avec son lot de responsabilités : trouver des clients, fixer ses tarifs, gérer l'administratif, supporter des revenus variables… Quant au télétravail, il dépend toujours des contraintes du poste et de l'employeur.

Envie d'aller plus loin ?

Se reconvertir

Changer de métier ou de secteur, acquérir de nouvelles compétences, repartir sur un nouveau projet : la reconversion peut permettre de remettre sa vie professionnelle en accord avec ses envies ou avec de nouvelles opportunités.

Demandez-vous : **est-ce que je veux vraiment ce métier, ou est-ce que je veux simplement quitter celui que j'ai ?**

- **LES + :** Une occasion de réaligner son activité avec ses envies, ses compétences ou les opportunités d'un secteur.
- **LES – :** Une reconversion demande du temps, de l'énergie et parfois un investissement financier. Et surtout, changer de métier ne garantit pas que le nouveau sera mieux que l'ancien.

Dans la catégorie : je suis prêt(e) à changer de terrain

Miser sur la mobilité

On peut aussi élargir son terrain de jeu, en visant une autre commune, une autre île, un autre territoire ultramarin, l'Hexagone, l'étranger… Ou même une entreprise située à des milliers de kilomètres mais accessible à distance. Partir peut aussi être une façon d'apprendre ailleurs, d'élargir son réseau et de revenir avec de nouvelles compétences.

Demandez-vous : **est-ce que partir pourrait m'apporter ce qui me manque aujourd'hui ?**

- **LES + :** De nouvelles expériences, de nouvelles compétences, de nouvelles rencontres et un réseau qui s'élargit. Partir peut aussi permettre d'apprendre ailleurs et, pourquoi pas, de revenir avec quelque chose à apporter ici.
- **LES – :** La mobilité a un coût : financier, familial, affectif, logistique. Et partir n'est évidemment ni la seule solution, ni une obligation.

Serais-tu notre prochain.e entrepreneur.e ?

Tu es du genre à ne jamais te contenter du fameux « i bon kon sa » ? Tu as déjà pensé « à leur place, je ferais plutôt comme ça » ? Tu vois des besoins là où les autres voient simplement des problèmes ? Et surtout… Combien de fois t'es-tu dit : « quelqu'un devrait le faire » ? Et si, cette fois, ce quelqu'un, c'était toi ? Texte Axelle Dorville

Voici Franck Hoarau, ton guide !

Expert en entrepreneuriat à bonfilon et co-fondateur d'Entrepreneurs d'Outremer, Franck partagera tout au long de cet article son expérience avec toi.

« J'ai une idée… Mais j'en fais quoi ? »

Avoir une idée est sûrement la partie la plus simple. On serait même prêts à parier que tu en as déjà eu au moins deux depuis le début de ta lecture. Mais que serait réellement ton idée sans projet viable ? Pas grand chose en réalité. Cette première phase (très excitante d'ailleurs) est sûrement celle qui pose le plus de questions : est-ce qu'il existe vraiment un marché ? Qui sont les clients ? Quel modèle économique ? Quel statut ? Combien faut-il investir ? Par où commencer quand on n'a jamais entrepris ?
Bien qu'on ait pas toutes les réponses à tes questions, on en a au moins une à celle que tu ne te posera jamais : non, tu n'as pas besoin de tout savoir dès le départ, ni même de faire tout ce travail seul(e). Entre autres, ne commence pas par créer, commence par en parler. Un premier rendez-vous avec une structure d'accompagnement peut permettre de confronter l'idée, identifier les premières étapes et voir si elle mérite d'aller plus loin.
En Guadeloupe : BGE Guadeloupe, Les Premières de Guadeloupe, CCI des îles de Guadeloupe, Pépite Antilles…
En Guyane : Guyane Développement Innovation (GDI), Les Premières Guyane, BGE Guyane, Réseau Entreprendre…
En Martinique : Créanov, Village by CA Martinique-Guyane, Starter Martinique, Réseau Lilas…

« De fil en aiguille, de projets en projets, je suis passé du côté "entreprenant" de l'associatif, à l'entrepreneuriat. […] Si je n'étais pas passé par la case "Paris", je n'aurais sans doute jamais découvert l'entrepreneuriat. Du moins, je n'aurais jamais découvert que l'entrepreneuriat a plusieurs facettes, et qu'il y a quasiment autant d'entrepreneuriat que d'entrepreneurs. Chacun peut tracer son propre chemin, selon ses propres règles et envies.»

« J'ai le projet. Maintenant, qui va le financer ? »

D'une part, tu as le matériel, le local, le stock, la communication, les outils numériques, les déplacements… De l'autre, tu as l'apport personnel, le prêt bancaire, les aides, les investisseurs, les financements participatifs… Deux faces d'une même équation : combien ton projet va te coûter, et comment tu vas le financer. Et on le sait, dans nos territoires ultramarins, c'est l'un des plus grands enjeux des entrepreneurs. Ceci dit, ça ne devrait pas pour autant te dicter la limite de tes ambitions, mais sers-toi de ces informations pour optimiser ta stratégie de création et de développement.
Notre conseil serait donc : chiffre précisément ce dont ton projet a besoin, mais ne laisse pas tes contraintes de financement définir jusqu'où tu peux l'emmener. Une ambition locale n'a pas à produire un projet au rabais : pense dès le départ à la qualité de ton offre, à ce qui peut la différencier et à l'échelle à laquelle tu veux pouvoir la développer. Les réseaux d'accompagnement et de financement peuvent t'aider à transformer cette ambition en stratégie, à condition d'identifier les bons interlocuteurs et les ressources réellement adaptées à ton projet.

« On peut être basé à La Réunion, en Martinique ou en Guadeloupe, et lancer un projet avec une exécution de classe mondiale, peu importe d'où on part. »

« J'ai lancé mon entreprise. Et maintenant ? »

On ne devient pas forcément entrepreneur pour changer son territoire. Parfois, on veut simplement vivre de son idée, créer son propre emploi ou construire quelque chose qui nous ressemble. Et pourtant, dès lors que l'on choisit de le faire ici, notre projet s'inscrit forcément dans une histoire plus grande que nous.
Parce qu'une entreprise, ce n'est pas seulement une histoire de chiffre d'affaires. C'est aussi des emplois, des compétences, des solutions et de l'activité qui prennent racine sur un territoire. Alors oui, tu n'auras pas nécessairement la prétention de changer le monde. Mais contribuer à changer un petit bout du nôtre, ça a toute son importance.

« Beaucoup des solutions qui ont été créées ici ne viennent pas de la puissance publique, mais de particuliers devenus entrepreneurs. Ces personnes ont su voir que derrière chaque problème existant chez nous, il y a également une opportunité d'entreprendre. Et quand c'est fait par nous, elles renforcent notre souveraineté économique. »

bonfilon by EWAG

Vous recherchez un **talent** ?

Vous recherchez un **emploi** ?

Trouvez celui ou celle qui partage vos valeurs sur **bonfilon.info**

Inscrivez-vous

ANTILLES-GUYANE

contact@bonfilon.info